27-08-2016

32 Pagina Foglio

Good bank, in otto in campo per lo "spezzatino" degli istituti

Entro la fine di agosto dovranno arrivare le offerte vincolanti. Etruria nel mirino di Bper Ubi e Cariparma guarderebbero a Carife. Apollo e Lone Star puntano all'intero pacchetto

SARA BENNEWITZ

MILANO. Otto primari istituti italiani e diversi interlocutori finanziari internazionali hanno manifestato un interesse per rilevare le quattro attività in bonis di Banca Etruria, CariFerrara, CariChieti e Banca Marche. Le offerte vincolanti per le cosiddette "good bank", dovranno invece essere consegnate entro fine mese sul tavolo del presidente Roberto Nicastro e degli advisor, che hanno lavorato tutta l'estate per cedere i quattro istituti nati dalle ceneri delle rispettive banche, dopo il fallimento della prima gara che si è conclusa con un nulla di fatto.

Dato l'interesse riscontrato con le manifestazioni d'interesse non vincolanti, la nuova torna-

L'obiettivo principale è

prezzo ma anche di

tutelare il territorio

quello di massimizzare il

ta di gare pare quindi essere ripartita sotto i migliori auspici. Anche perché nel frattempo Nicastro e i suoi advisor hanno lavorato tutto agosto, preve-dendo la possibilità di spacchettare le offerte per le varie attività in modo da massimizzare il più possibile il ritorno. Oltre a offerte in blocco, po-

tranno essere esaminate anche offerte per i singoli istituti o per parti di essi. Il livello degli interlocutori interessati è di primo ordine. Si tratta di soggetti italiani e stranieri, private equity, banche, società legate al mondo assicurativo da cui escono i finalisti: Bper, Cariparma-Crédit Agricole, Bnl-Bnp Paribas, Popolare di Bari, Ubi, Apollo, Lone Star, Barents e Apax, che però avrebbe un ruolo più defilato. Resta in panchina anche il Fondo interbancario, che potrebbe intervenire in extremis nel caso il prezzo non raggiungesse un target ritenuto adeguato.

Come sempre capita, ora resta da capire qualidei pezzi, più o meno pregiati, andranno a qua-le interlocutore, perché solo Apollo e Lone Star sarebbe disposte a fare un'offerta per tutto il

plessivamente più bassa della somma che si potrebbe realizzare cedendo cespite per cespite. Fonti finanziarie riferiscono che Ubi e Cariparma sarebbero interessata a Carife (anche se altre fonti ufficiali sarebbero piuttosto scettiche al riguardo), mentre Bper guarderebbe con favore a Banca Marche ed Etruria, così come la Popolare di Bari sarebbe pronta a entrare in gioco per Carichieti. Etruria sarebbe poi entrata nel mirino anche di Barents, colosso della riassicu-razione, che punterebbe a Bap Vita e Bap Assicurazioni, ma anche il fondo Apollo sarebbe interessato a questi cespiti per rafforzare le sue attività dopo l'acquisto di Carige Assicurazioni e Carige Vita Nuova nel 2014 per 310 milioni. L'of-ferta di Apollo per il ramo assi-

curativo di Etruria potrebbe essere presentata anche svincola-ta rispetto a quella in blocco, attraverso la controllata assicurativa Amissima.

L'obbiettivo è massimizzare il prezzo, ma si cerca anche di tutelare il territorio. Fonti finanziarie riferiscono che la pri-

ma gara si era conclusa con proposte economiche superiori al mezzo miliardo, cifra che Nicastro aveva giudicato «migliorabile». Una volta depositiate le offerte vincolanti, gli advisor avranno ancora quattro settimane per negoziare gli ultimi dettagli, anche perché le offerte potrebbero essere subordinate a determinate condizioni. Al termine di questa fase Bankitalia, dopo il parere preventivo dell'Unione europea, prenderà la decisione finale. Il termine per formalizzare la vendita delle good bank di Étruria, Marche, CariFerrara, CariChieti è fissato al 30 settembre, e quindi a solo una decina di mesi di distanza da quando fu aperta la procedura per salvare i quattro istituti.

I numeri delle 4 Good Bank

	Nuova Banca Etruria, Nuova Banca delle Marche, Nuova Cariferrara e Nuova Carichieti	(datí al 31 marzo 2016)
	Margine d'intermediazione	137 millioni
7	Margine d'interesse	77,8 milioni
	Commissioni	50,7 milioni
	Costi amministrativi	141,7 milioni
	di cui Spese per il personale	93,3 milioni
	Perdita gennaio-marzo 2016	-48,9 milioni
	Numero clienti	1 milione
	Raccolta da clientela	21,8 miliardi
	Prestiti alla clientela	18,2 miliardi
	di cui Nuovi finanziamenti emessi nel 2016 (rinnovi/ nuove pratiche)	4,67 miliardi
	Coefficente solidità patrimoniale Cet1	10,10 per cento
	Dipendenti complessivi	6.000











Ritaglio stampa ad uso esclusivo del destinatario, non riproducibile